

一个中专生的创业历程

——记我院九八届毕业生王永利

王永利口述,陈黛琴、山云虎整理

(陕西国防工业职业技术学院,陕西 西安 710300)

编者按:现阶段,我国大力发展高等职业技术教育,旨在培养造就千百万具有高素养、高技能的专业建设人才,为国家的现代化建设服务。通过高职院校的教育培养,这些毕业生知识面普遍提高,富有创新精神、自主创业能力强,在创新型国家的建设中发挥着重要作用。陕西国防工业职业技术学院 98 届毕业生王永利就是这支建设大军中的一员,他的成功创业实践,给我们以启示,值得有志于创业实践的年轻人借鉴。

中图分类号:G719 文献标识码:D 文章编号:94007-(2014)01-0047-02

在西安市阎良区,有一个很不起眼的小公司,西安飞宇试航精密制造有限责任公司。说起它,业内人士都会竖起大拇指称赞它的创始人——王永利。

王永利 1977 年出生于澄城县普通的农民家庭。1994 年初中毕业后以优异的成绩考入陕西第一工业学校汽车制造与维修专业学习。1998 年毕业分配到西安某工厂工作,进厂三个月后,工厂的情况就发生了变化。每月的工资不能维持自己的生活,他被迫停薪留职。找到了一份电子产品推销员的工作,由于没有经验,两个月下来未曾推销出去一件产品,一分钱的工资也未赚到。倔强的他很不服气,多方奔走,在第三个月虽然推销出去了一些商品,挣了 50 多元钱,根本无法维持自己的生活,只好辞掉了推销员的工作。

1999 年初,他回到了老家澄城县,希望在哪里能找到适合自己发展的机会。很快他依据家里的地理条件优势,做起了从家乡向南方贩卖苹果的生意。刚开始时,生意很红火,不长时间就挣了一万多元。可是,好景不长,在没有做好市场调研的情况下,他盲目地批量的贩运苹果,一下子赔了十几万元。对于一个普通的农民家庭来说,这种打击几乎是致

命的。

在他极端困难的时候,得到了自己所在工厂向西飞公司输送工人这个消息,立即赶回厂里参加选拔考试,结果以第一名的成绩被选送。在同时选送的 40 多工人中,他又以第一名的考试成绩被安排到 31 厂,成为一名普铣工人。但是,公司里规定初入职的前三个月为学徒期,不但没有工资,而且不安排住宿。王永利只好向朋友借了 200 元钱,60 元用于租房居住,剩余的 140 元用于维持生活。作为一个二十出头的青年人,正是长身体的时候,可此时的他有时连一碗扯面都吃不起,只好买几个馒头充饥。

学徒开始,师傅就对他说道:“一般像你们这种学徒,最少也要一年半的时间才能出师”。听这话时有些悲观,但他并没有灰心,心存一个信念,那就是:“没有付出肯定得不到回报,只要付出一定能够得到回报,我必须付出比别人多十倍甚至百倍的努力。”就这样在他入职刚刚过了十五天,他的师傅就惊奇地发现,这个小伙子居然能够独立操作了!一个月后他的师傅高兴的说:“你可以转正了。”三个月后的一天,工厂对所有新聘工人进行了测试,他取得了第一名的好成绩;六个月后,当初招聘的四十多名工人

收稿日期:2014-02-20

作者简介:陈黛琴(1956-),女,陕西华县人,高级政工师,原学院党委副书记,主要从事学生思政管理和教育工作;
山云虎(1961-),男,陕西户县人,学保处处长,主要从事学生管理方面的工作。

除王永利外其余全部被淘汰,这时候他已经锻炼成为一名非常熟练的普铣操作工了。

为了减轻家中负担,多挣些工时,他经常从中班干到夜班,甚至一干就是个通宵。他的生活十分简单,除了上班就是吃饭、睡觉,没有时间和朋友、同事出去玩。

虽然他只是一名普通的普铣工人,但又是一个善于思考的人,对产品质量精益求精。经常在想,怎样才能将零件加工得漂亮一些,数量更多一些。就在这个时候,机会来了,刚好有一批波音公司的零件,原本工艺并没有设计工装,一般情况下一天最多只能加工30件。他经过思索,利用业余时间自己设计改进了工装,提高了加工效率和加工精度。从每天加工30件提高到90件,效率提高了三倍;别人一个月最多挣300多个工时,而他经常一个月能挣到1000多个工时。在他的努力下,不仅为他带来了客观的经济效益,减轻了家庭的债务负担;而且还为他赢得了加工产品速度快、质量高的美誉。

2004年初,他凭着自己过硬的技术,毅然辞掉了西飞公司的工作,与在西飞公司工作过的两个朋友一起,筹集资金24万元,购买了一台设备开始合伙干。他们三人信心十足,准备大干一场。可到了2004年11月,他们的合作便因种种原因不欢而散,因投资向姐姐所借的5万元钱也是血本无归,更让他的生活雪上加霜。

2004年12月,王永利仍然没有灰心,决定破釜沉舟自己干。他横下心来,在社会上借高利贷30万元,买了一台714数控设备和1台普铣,租赁了农村两间民房,成立了自己的企业——永卓机械加工厂。

工厂起步阶段,为了生存,他承若什么类型的活都能接手,从工价几十元到几千元的零件也全部都接,不挑不拣,艰难度日。

为了企业的生存,他主动出击,东奔西走,四处找活干。一家私营企业因为忙不过来给了他三个零件让其加工,老板带着不大信任的口吻对他说:“像你这种小厂子,这三件活,不知道什么时候能干出来。”当时他什么话也没有说,只是在心里暗暗发誓,一定要用最快的速度把这几件活干好。于是,他亲自动手,用他积累的经验 and 坚忍不拔的毅力,在普通铣床上一丝一丝地加工。三天后,当他拿着加工好的零件站在哪位老板面前时,对方几乎惊呆了,因为看不到接刀痕,根本不相信他是用普通铣床加工出

来的产品。自此以后,双方开始了合作,这为企业的维持和发展奠定了基础。

因为他追求产品质量,活干的漂亮,又讲信誉,所以他很快就引起了业内人的关注,2005年8月,承接了西飞公司工装所一个19万元的合同,出色的完成了任务,并以优异的加工质量,被西飞公司工装所誉为所有外扩项目里干的最好的零件。这个项目的成功,淘到了第一桶金,也是他的工厂走上了健康发展的道路。

随着生产业务的不断扩大,企业规模也不断扩大,新增了设备、扩招了工人。在2008年7月,他在西安市阎良区注册成立了西安飞宇试航精密制造有限责任公司,从此,企业走上了快速发展之路。

在企业的发展过程中,他始终坚信:公司发展壮大最有效的传播途径就是“客户口碑”。口碑是最有说服力的广告,要想让客户主动进行口碑传播,就要具备两个条件:一是客户的满意度,这是以优质的产品质量来获得客户的认可;二是客户的信任度,这是以为客户提供超值的服务所赢得客户的青睐。正因为他始终坚持“质量第一、信誉第一”的原则,仅仅用了短短的五年时间,公司的人员就从十余名发展到如今的一百余人,成为架构齐全、管理规范,组织有序、声名远扬的现代机械加工企业。在西安阎良国家航空产业基地所有民营企业中位居前三名。

目前,企业运行良好,受到了业界同仁的瞩目和用户的一致好评。2012年底,公司总资产已达2587万元,年产值3000多万元,已成为一家以航空零部件制造、工艺装备设计制造为主营业务的民营企业。公司坚持“创新务实,超越自我,追求卓越”的发展理念和“日新月异,领先一步”的技术理念,以“培养一流人才,打造一流品牌,为中国航空喝彩”的公司愿景,凝聚成了公司与众不同的核心竞争力。

为了适应公司的长远发展,进一步提高自身管理水平,2012年6月份他参加西北工业大学工商管理专业的学习,力求让自己紧跟企业快速发展的步伐,符合社会的需要。

目标已明确,信念更坚定。目前,他正着手在航空高技术产业基地征地一万平方米,准备投资一亿元人民币创建新厂。预计在未来五年内,达到年产值过亿元,成为国家航空高技术产业基地民营企业的龙头,并形成一条航空精密零部件加工、装配的产业链,相信他今后的路会越来越宽广。